**ОБЩЕНИЕ И РЕЧЕВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

*Понятие об общении*

*Структура общения*

*Психологическая характеристика общения*

*Виды общения*

*Понятие о речи*

*Физиологические основы речи*

*Психологическая характеристика речи*

*Характерные нарушения речи*

**Понятие об общении**

***Общение***– сложный многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми, порождаемый потребностями в совместной деятельности.

На протяжении всей жизни человек вовлечен в процесс общения. В зависимости от возраста, пола, рода занятий, целей и т.д. тот или иной вид общения играет ведущую роль. Любое общение с любым человеком подчиняется своим сложным закономерностям объективного и субъективного характера. Знание этих закономерностей является непременным условием эффективности как самого общения, так и любой деятельности людей. Кроме того, существует ряд профессиональных видов деятельности, в которых процесс общения играет ведущую роль.

Проблема общения, рассматриваемая в качестве одной из основных психологических категорий, представляет собой неоднозначно интерпре-тируемое понятие. В научной литературе существует множество определений общения, что связано со сложностью и многогранностью данного феномена. Психологов и философов интересуют различные стороны его проявления (информационный обмен, психологическое взаимодействие и взаимовлияние, взаимопонимание и взаимоотношение). Большое внимание уделяется рассмотрению общения как информационного процесса – приема и передачи информации. Важным направлением в реализации информационного аспекта общения является рассмотрение вопросов понимания людьми друг друга, восприятие человека человеком. К определению понятия «общение» существуют различные подходы (табл. 1).

Таблица 1

Экспликация понятия общения в трактовке различных авторов

|  |  |
| --- | --- |
| Автор | Определение общения |
| А.В. Петровский | «Общение – это сложный многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми и группами, порождаемый потребностями совместной деятельности»[[1]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt1) |
| Н.И. Конюхов | «Общение – это одна из универсальных форм активности личности (наряду с познанием, трудом, игрой) проявляющаяся в установлении и развитии контактов между людьми, в формировании межличностных отношений и порождаемая потребностями в совместной деятельности»[[2]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt2) |
| А.А. Бодалев | «Общение – это взаимодействие людей, содержанием которого является обмен информацией с помощью различ-ных средств коммуникации для установления взаимо-отношений между людьми»[[3]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt3) |
| В.М. Соковнин | «Общение – это взаимодействие, назначение которого – изменение одним субъектом намерений, взглядов, убеждений, действий, вообще поведения другого субъекта либо в собственных интересах, либо в интересах социума»[[4]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt4) |
| М.В. Гамезо,И.А. Домашенко | «Общение – это связь между людьми, в результате которой происходит влияние одного человека на другого»[[5]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt5) |
|  |  |

В самом общем виде общение можно рассматривать как форму жизнедеятельности. Оно выступает в качестве одного из важнейших условий выявления и раскрытия лучших сторон личности, формирования ее сознания и самосознания, стимулятора ее развития. Общаясь с другими людьми, анализируя отношение других людей к себе, рефлексируя, человек обнаруживает потребность в самосовершенствовании и реализует ее в процессе самовоспитания.

**Структура общения**

Изучение общения показывает сложность, разнообразие, много-уровневость проявлений и функций этого феномена, что, в свою очередь, требует выделения отдельных его составляющих, описания структуры.

Существует несколько подходов к структурированию общения. Остановимся на двух, наиболее часто встречающихся в научной литературе. Первый иллюстрирует подход Г.М. Андреевой и выделяет три взаимосвязанные стороны общения: коммуникативную, интерактивную и перцептивную (рис. 1).

Стороны общения

Коммуникативная

Интерактивная

Перцептивная

Выявление специфики информационного про цесса между людьми как активными субъектами (с учетом отношений между партнерами, их установок и намерений)

Взаимодействие парт неров при организа-ции и выполнении совместной деятель-ности

Формирование образа другого человека, за счет соотнесения физических характе-ристик с психологическими свойствами и особенностями поведения

Рис. 1. Стороны общения по Г.М. Андреевой

Второй, основан на концепции А.Н. Леонтьева. Общение рассматривается как коммуникативная деятельность (рис. 2).

Структура  коммуникативной деятельности

Предмет общения

Другой человек, партнер по общению

Потребность

в общении

Стремление человека к познанию и оценке других людей, а через них и с их помощью – к самопознанию, к самооценке

Коммуникативные мотивы

То, ради чего осуществляется общение

Единицы коммуникативной деятельности, целостный акт, адресованный другому человеку (две основные категории действий общения – инициативные и ответные)

Действия общения

Цель, на достижение которой в конкретной коммуникативной ситуации направлены разно-образные действия, совершаемые в процессе общения

Задачи общения

Средства общения

Операции, с помощью которых осуществляются действия общения

Продукт общения

Образования материального и духовного характера, создающиеся в итоге общения

Рис. 2. Структура  коммуникативной деятельности

по А.Н. Леонтьеву

Конечно, в реальности все три стороны общения взаимосвязаны, проявляются почти одновременно в процессе общения и выделяются для удобства научного, экспериментального исследования, Но эта условность не означает, что выделение этих трех компонентов общения – лишь умозрительные построения.

**Психологическая характеристика общения**

Роли и задачи, которые общение выполняет в процессе социального бытия человека, представляют собой функции общения. Приведем одну из наиболее полных классификаций функций общения, выделяемых по критерию цели (рис. 3).

Функции общения

Эмотивная

Информационная

Контактная

Координационная

Побудительная

Возбуждение в партнере нужных эмоциональ-ных переживаний, а также изменение с его помощью своих переживаний и состояний

Обмен сообщениями, мнениями, замыслами, решениями и т.д.

Установление контакта как состояния обоюдной готовности к приему и передаче сообщений и поддержанию взаимосвязи в виде постоянной взаимоориентированности

Взаимное ориентирование и согласование действий при организации совместной деятельности

Стимуляция активности партнера для направления его на выполнение определенных действий

Понимания

Адекватное восприятие и понимание смысла сообщения и взаимное понимание намерений, установок, переживаний, состояний

Установления
отношений

Оказания

влияния

Осознание и фиксация своего места в системе ролевых, статусных, деловых, межличностных и прочих связей сообщества, в котором действует индивид

Изменение состояния, поведения, личностно-смысловых образований партнера, в том числе его намерений, установок, мнений, решений, потребностей, действий, активности и т.д.

Рис. 3. Функции общения

Функции общения, а также мотивы, потребности реализуются в видах общения.

**Виды общения**

По своим формам и видам общение чрезвычайно разнообразно.

В зависимости от содержания, целей, форм, продолжительности, а также по форме отношений и характеру участников выделяют следующие его виды (рис. 4).

По содержанию

По цели

По форме

Материальное

Кондиционное

 Мотивационное

 Когнитивное

 Деятельностное

Биологическое

Социальное

 Деловое

 Личностное

 Инструментальное

Кратковременное

Долговременное

По

продолжительности

Прямое

Косвенное

 Непосредственное

 Опосредованное

 Массовое

Межличностное (императивное, манипу-лятивное, монологическое, диалогическое)

Социально-ориентированное

Групповое предметно-ориентированное

Личностно ориентированное

Межперсональное

Ролевое

По форме
отношений

По характеру
участников

Виды общения

Рис. 4. Виды общения

*Содержание общения*– это информация, которая в межиндивидуальных контактах передается от одного живого существа к другому, это может быть информация, представляющая знания о мире; богатый, прижизненно приобретенный опыт, знания, умения и навыки.

Человеческое общение многопредметно, оно самое разнообразное по своему внутреннему содержанию.

***По содержанию*** общение представлено следующими видами.

При *материальном общении*субъекты, будучи заняты индивидуальной деятельностью, обмениваются ее продуктами, которые, в свою очередь, служат средством удовлетворения их актуальных потребностей.

При *кондиционном общении* люди оказывают влияние друг на друга, направленное на то, чтобы привести друг друга в определенное физическое или психическое состояние.

*Мотивационное общение*предполагает передачу друг другу определенных побуждений, установок или готовность к действиям в определенном направлении.

*Когнитивное общение*–обмен знаниями.

*Деятельностное общение*–обмен действиями, операциями, навыками и умениями. Иллюстрацией двух последних видов может служить общение, связанное с познавательной или учебной деятельностью.

***По цели*** общение делится на биологическое и социальное.

*Цель общения* – это то, ради чего у человека возникает данный вид активности. Цели общения служат средством удовлетворения разнообразных потребностей: социальных, культурных, познавательных, эстетических, потребностей интеллектуального роста, нравственного развития и т.д.

*Биологическое общение*– это общение, необходимое для поддержа-ния, сохранения и развития организма, связано с удовлетворением основных органических потребностей.

*Социальное общение*преследует цели расширения и укрепления межличностных контактов, установления и развития интерперсональных отношений, личностного роста индивида.

Существует столько частных видов общения, сколько можно выделить подвидов биологических и социальных потребностей.

*Деловое общение*обычно включено как частный момент в какую-либо совместную деятельность людей и служит средством повышения качества этой деятельности. Его содержанием является то, чем заняты люди, а не те проблемы, которые затрагивают их внутренний мир.

*Личностное общение*сосредоточено в основном вокруг психо-логических проблем внутреннего характера, тех интересов и потребностей, которые глубоко и интимно затрагивают личность человека (поиск смысла жизни, разрешение какого-либо внутреннего конфликта и т.д.).

*Инструментальное общение*– это общение, которое не является самоцелью, не стимулируется самостоятельной потребностью, но преследует какую-то иную цель, кроме получения удовлетворения от самого акта общения.

Общение чрезвычайно разнообразно ***по своей форме*.** Можно говорить о прямом и косвенном общении, непосредственном и опосредованном, массовом и межличностном. При этом под *прямым общением* понимается естественный контакт «лицом к лицу» при помощи вербальных (вербальное общение) и невербальных средств – жесты, мимика, пантомимика (невербальное общение), когда информация лично передаётся одним из его участников другому.

*Косвенное общение* характеризуется включением в процесс общения «дополнительного» участника или посредника, через которого происходит передача информации.

*Непосредственное общение*осуществляется с помощью естественных органов, данных живому существу природой.

*Опосредованное общение* может рассматриваться как неполный психологический контакт при помощи письменных или технических устройств, затрудняющих или отдаляющих во времени получение обратной связи между участниками общения. Опосредованное общение связано с использованием специальных средств и орудий для организации общения и обмена информацией (печать, радио, телевидение, компьютерная техника и т.д.).

Далее различают массовое и межличностное общение.

*Массовое общение* – это множественные, непосредственные контакты незнакомых людей, а также коммуникация, опосредованная различными видами массовой информации.

*Межличностное общение*связано с непосредственными контактами людей в группах или парах, постоянных по составу участников. Оно подразумевает известную психологическую близость партнеров: знание индивидуальных особенностей друг друга, наличие сопереживания, понимания, совместного опыта деятельности.

В соответствии с установившейся традицией в отечественной психологии выделяют три различных по своей ориентации типа межличностного общения: императив, манипуляцию и диалог.

*Императивное общение*– это авторитарная, директивная форма воздействия на партнера по общению с целью достижения контроля над его поведением и внутренними установками, принуждения к определенным действиям или решениям. Особенность императива в том, что конечная цель общения – принуждение партнера – не завуалирована.

*Манипулятивное общение*– это форма межличностного общения, предполагающая воздействие на партнера по общению, который используется манипулятором для достижения своих целей. Общим с императивным является и то, что при манипулятивном общении также ставится цель добиться контроля над поведением и мыслями другого человека. Отличие состоит в том, что партнер не информируется об истинных целях общения, они либо просто скрываются от него, либо подменяются другими.

Сравнение императивной и манипулятивной форм общения позволяет выявить их глубокое внутреннее сходство. Объединив их вместе, мы можем характеризовать их как различные виды *монологического общения,* так как человек, рассматривая другого как объект своего воздействия, по сути, общается сам с собой, игнорируя своего собеседника.

Альтернативой такому типу отношений между людьми является *диалогическое общение.* Это субъект-субъектное взаимодействие, имеющее целью взаимное познание, самопознание партнеров по общению.

***По продолжительности*** выделяют кратковременное и долговременное общение. Время, в течение которого происходит общение, оказывает влияние на его характер.

*Кратковременное общение*– общение в пределах одной темы и отрезка времени в несколько часов.Кратковременное общение с незнакомым лицом развертывается в двух планах: с одной стороны, оно направлено на решение стоящей задачи, с другой – на познание этого лица. Познать человека в деталях за короткий срок не удается, но попытка постичь основные личностные качества постоянно существует.

*Долговременное общение* (в пределах одной или нескольких тем, прерывистое или непрерывное) предполагает не только решение стоящих задач, но и самовыявление каждой из сторон и познание таким образом друг друга. Длительный срок общения создает предпосылку либо для зарождения и укрепления положительных деловых и дружеских взаимоотношений и, следовательно, психологической совместимости, либо для возникновения конфронтации, противопоставления, т.е. психологической несовместимости.

***По форме отношений,*** т.е. в зависимости от того, насколько ярко в общении проявляются отношения, различают такие виды, как социально-ориентированное, групповое предметно-ориентированное и личностно-ориентированное общение.

*Социально-ориентированное общение* – это общение реализует общественные отношения и имеет целью организовать социальное взаимодействие (например, лекция, ораторская речь, телевизионное выступление и т.д.).

*Групповое предметно-ориентированное общение* – это общение, обусловленное совместной деятельностью. Цель такого общения – реше-ние конкретных проблем, стоящих перед коллективом: в сфере труда – производственных задач, в сфере обучения – познавательных. Задачей предметно-ориентированного общения является организация коллективного взаимодействия.

*Личностно-ориентированное общение* – это общение одного человека с другим. Оно может быть деловое, т.е. направленное на совместную деятельность (по сути совпадающее с предметно-ориентированным) или иметь целью «выяснение отношений».

***По характеру участников*** выделяют межперсональное и ролевое общение.

*Межперсональное общение* – общение, где участниками являются конкретные личности, обладающие уникальными индивидуальными качествами, которые раскрываются по ходу общения и организации совместных действий.

*Ролевое общение* – общение, где участники выступают как носители определенных ролей (начальник – подчиненный, учитель – ученик и т.д.). Общение и поведение человека диктуются исполняемой ролью.

Следует отметить, что границы между отдельными видами общения весьма условны. В жизни человека общение не существует как обособленный процесс или самостоятельная форма активности. Оно включено в индивидуальную или групповую практическую деятельность, которая не может ни возникнуть, ни осуществиться без интенсивного и разностороннего общения.

Эффективность работы юриста во многом зависит от его умения общаться с другим человеком, осуществлять индивидуальный подход к нему. Высокая профессионально-психологическая подготовка по орга-низации профессиональных контактов для юриста жизненно необходима. Успешность в профессиональной деятельности будет напрямую зависеть от знания психологических особенностей собеседника (подзащитного, обвиняемого, свидетеля, потерпевшего и т.д.), наличия конкретных психологических умений, позволяющих:

* формировать и «управлять» социально-психологическим настро-ением партнера по общению;
* устанавливать и поддерживать межличностный и деловой контакт;
* преодолевать психологические барьеры в общении;
* использовать психологические приемы и методы для формиро-вания успешных и эффективных взаимоотношений в профессиональной деятельности и межличностном общении.

**Понятие о речи**

***Речь*** – это процесс общения людей с помощью языка. Для того чтобы уметь говорить и понимать чужую речь, необходимо знать язык и уметь им пользоваться.

В психологии принято разделять понятия «язык» и «речь» (табл. 2).

***Язык***– это система знаков и символов, с помощью которых передаются сочетания звуков, имеющих для людей определенное значение и смысл. Язык вырабатывается обществом и представляет собой форму отражения в общественном сознании людей их общественного бытия. Язык, формируясь в процессе общения людей, вместе с тем является продуктом общественно-исторического развития.

Таблица 2

Значение речи и языка (психологический аспект)

|  |  |
| --- | --- |
| Речь | Язык |
| Формирует сознание человекаРазмыкает для нас сознание другого человекаДелает достоянием индивидуального сознания опыт всего человечестваВыводит сознание человека за пределы чувственного опыта | Удваивает мир для человека, так как делает возможным совершать действия с предметами даже в период их отсутствияДает возможность вызывать образы независимо от их реального существованияУправляет интеллектуальными процессами человека: восприятием, памятью, мышлением |

Речь – сложившаяся исторически в ходе материальной преобразую-щей деятельности людей форма общения, опосредованная языком. Таким образом, речь является реализацией языка, который обнаруживает себя только через речь. Человеческая речь возникает в ответ на необходимость вступить в общение с кем-либо или сообщить что-либо.

Речь теснейшим образом связана со всеми сторонами человеческого сознания. Речь – фактор психического развития человека, формирования его как личности. Все психические процессы с помощью речи становятся произвольными, управляемыми. Речь – явление психическое, она индивидуальна и носит отпечаток субъективного отражения и выражения данным индивидом объективной реальности и отношения к ней.

**Физиологические основы речи**

Физиологические основы речи иллюстрирует рис. 5.

К ***периферическим системам обеспечения речи*** относятся:

* энергетическая система дыхательных органов, необходимая для возникновения звука – легкие и главная дыхательная мышца – диафрагма;
* генераторная система – звуковые вибраторы (голосовые связки гортани), при колебании которых образуются звуковые волны;
* резонаторная система – носоглотка, череп, гортань и грудная клетка.

Синтагматические
и парадигматические
механизмы речи

Механизмы

восприятия речи

Механизмы
организации
речевого ответа

Периферические системы обеспечения речи: энергетическая, генераторная, резонаторная

Вторая сигнальная система

Мозговые центры речи

Речь

Речевые функции левого полушария головного мозга

Рис. 5. Физиологические основы речи

Согласно учению И.П. Павлова, у человека существуют две сигнальные системы раздражителей: первая сигнальная система – это непосредственное воздействие внутренней и внешней среды на различные рецепторы (это есть и у животных) и вторая сигнальная система (речь)*.* Причем лишь незначительная часть этих слов обозначает сенсорные воздействия на человека. Работа второй сигнальной системы заключается прежде всего в анализе и синтезе обобщенных речевых сигналов.

Специальными исследованиями установлено, что способность человека к анализу и синтезу речи связана с левым полушарием головного мозга. Выделяют четыре мозговых центра речи: центр Брокка (расположен в верхней лобной извилине), отвечает за громкость произношения речи; центр Вернике (расположен в височной извилине) – связан с пониманием смысла; зрительный центр (расположен в затылочной доле) – связан с процессом чтения; центр письма (расположен в средней лобной извилине) – связан с письменной речью.

Кроме того, речь обеспечивается функционированием определенных физиологических механизмов.

***Синтагматические и парадигматические механизмы речи.****Синтагматические*механизмы отражают динамическую организацию речевого высказывания и ее физиологические характеристики при работе коры головного мозга. *Парадигматические*отвечают за связь задних отделов левого полушария с кодами речи (фонематическим, артикуляционным, семантическим и т.д.).

***Механизмы восприятия речи.*** Переход к осмыслению речевого сообщения возможен лишь после того, как речевой сигнал преобразован. Анализируется он на основе детекторного кодирования, фонематической интерпретации головным мозгом полученной информации. Это означает, что нейроны чувствительны к разным звуковым сигналам и действуют на основе построения определенной модели опознания слов.

***Механизмы организации речевого ответа.*** У взрослого человека, владеющего языком, восприятие и произношение опосредуются внутрен-ними физиологическими кодами, обеспечивающими фонологический артикуляторный, зрительный и семантический анализ слов. При этом все перечисленные выше коды и операции, осуществляемые на их основе, имеют свою мозговую локализацию.

Сложный процесс вербального общения основывается на действии последовательного включения обеспечивающих его механизмов.

Первым этапом формирования речевых структур являетсяпрограммирование речи – построение костяка речевого высказывания. Для этого отбирается важная информация и отсеивается ненужная.

Второй этап – построение синтаксической структуры предложения. Прогнозируется общая конструкция фразы, ее грамматическая форма, включаются механизмы, обеспечивающие поиск нужного слова, выбор звуков, наиболее точно его воспроизводящих. Наконец, осуществляется проговаривание, реальное звучание речи. Таким образом, развертывается процесс «говорения», в ходе которого коммуникатор кодирует информацию, подлежащую передаче.

В процессе слушания собеседник декодирует полученную информацию, что в свою очередь, представляет собой поэтапный перевод звуков слышимой речи в значения слов, и это обеспечивает понимание того, что хотел сказать коммуникатор.

**Психологическая характеристика речи**

Одной из особенностей речи является ее многофункциональность (рис. 6).

Функции речи

Воздействия

Сообщения

Выражения

Заключается в способности человека посредством речи побуждать людей к определенным действиям или отказу от них

Состоит в обмене информацией (мыслями) между людьми посредством слов, фраз

Заключается в том, что, с одной стороны, благодаря речи человек может полнее передавать свои чувства, переживания, отношения и, с другой сто-роны, выразительность речи, ее эмоциональность значительно расширяют возможности общения

Обозначения

Состоит в способности человека посредством слова давать предметам и явлениям окружающей действительности присущие только им названия

Рис. 6. Функции речи

Соответственно множеству своих функций речь является полиморфной деятельностью, т.е. в своих различных функциональных назначениях представлена в разных формах и видах (рис. 7, 8).35

Внутренняя

Внешняя

Формы речи

Рис. 7. Формы речи

***Внешняя речь*** – система используемых человеком звуковых сигналов, письменных знаков и символов для передачи информации, процесс материализации мысли. Она бывает устной и письменной.

Виды речи

Устная

Письменная

Диалогическая

Монологическая

Рис. 8. Виды речи

*Устная речь* – общение вербальное (словесное) посредством языковых средств, воспринимаемых на слух. У нее два подвида:

* монологическая речь – речь одного человека, в течение относительно длительного времени излагающего свои мысли, или последовательное связное изложение одним лицом системы знаний. Для монологической речи характерны последовательность и доказательность, которые обеспечиваются связностью мысли, грамматически правильным оформлением и выразительностью голосовых средств. При подготовке такая речь неоднократно проговаривается, отбираются нужные слова и предложения, и часто письменно фиксируется план речи. Монологическая речь имеет большую композиционную сложность, требует завершенности мысли, более строгого соблюдения грамматических правил, строгой логики и последовательности при изложении того, что хочет сказать произносящий монолог. Например, речь прокурора, адвоката в суде;
* диалогическая речь – речь, при которой активны в равной степени все ее участники. Это психологически наиболее простая и естественная форма речи. Она возникает при непосредственном общении двух или нескольких собеседников. Для нее характерны реплики, которыми обмениваются говорящие, повторения фраз и отдельных слов за собеседником, вопросы, дополнения, пояснения. Как диалогическая, так и монологическая речь может быть активной и пассивной. Оба эти термина, конечно, условны и характеризуют деятельность говорящего или слушающего человека. Активная форма речи – это речь говорящего человека, речь же слушающего человека выступает в пассивной форме. Дело в том, что когда человек слушает, он повторяет про себя слова говорящего. Внешне это никак не проявляется, хотя при этом речевая деятельность присутствует.

Люди различаются по степени развития активной и пассивной речи. Один человек хорошо понимает речь другого человека, но плохо передает свои собственные мысли, другой – прекрасно говорит, но совершенно не умеет слушать.

В юридической практике это основной вид речи, используемый в процессе общения следователя, прокурора, адвоката, судьи с участниками уголовного и гражданского процессов, с различными должностными, иными лицами. Диалогическое взаимодействие направлено прежде всего на взаимное ознакомление сторон с занятой позицией, на выяснение отношения к различным событиям, людям и т.д.

*Письменная речь*– речь посредством письменных знаков (письмо, конспект, научный трактат).

Она обращена к широкому кругу читателей, лишена ситуативности и предполагает углубленные навыки звукобуквенного анализа, умение логически и грамматически правильно передавать свои мысли, анализировать написанное и совершенствовать форму выражения. Пользование письменной речью создает необходимость добиваться максимально правильных формулировок, строже соблюдать правила логики и грамматики, глубже продумывать содержание и способ выражения мыслей.

В связи с существующей четкой регламентацией составления процессуальных документов в юридической литературе можно встретить термин «протокольный язык». Под этим термином подразумеваются: совокупность специальных юридических терминов и понятий, определенные речевые обороты, стилистические правила составления процессуальных документов.

К протокольному стилю изложения предъявляются определенные требования: использование однозначных терминов, исключающих их произвольное толкование; употребление точных и сжатых формулировок, определенных фразеологических оборотов, определений; краткое понятное изложение материала.

***Внутренняя речь*** – это речь, не выполняющая функции общения, а лишь обслуживающая процесс мышления конкретного человека.

С помощью внутренней речи осуществляется процесс превращения мысли в речь и подготовка речевого высказывания. Внутренняя речь – это разговор человека с самим собой, который выражает мышление, мотивы поведения, планирование деятельности и управление ею.

В речи можно выделить следующие ее свойства: содержательность, понятность, выразительность и действенность (рис. 9).

Свойства речи

Выразительность

Количество выраженных в речи мыслей, чувств и стремлений, их значительность и соответствие действительности

Синтаксически правильное построение предло-жений, а также применение в соответствующих местах пауз и выделения слов с помощью логического ударения

Эмоциональная насыщенность, богатство языковых средств, их разнообразие. По своей выразительности речь может быть яркой, энергичной и, наоборот, вялой, бедной

Свойство речи, заключающееся в ее влиянии на мысли, чувства и волю других людей, на их убеждения и поведение

Содержательность

Понятность

Действенность

Рис. 9. Свойства речи

Речь юриста, как правило, должна передавать знания, содействовать переходу их в убеждения. Она должна учить, воспитывать, иметь цель повлиять на личность и коллектив, на их настроение, мнение, интересы, поведение, чувства. Для достижения устного выступления работника юридического труда нужна высокая речевая и умственная культура. Его речь по содержанию должна быть научной, соответствовать правовым нормам, а по форме – логичной, яркой, образной. Юристу необходимо уметь связывать содержание своего выступления с жизнью, учитывать состояния и запросы слушающих его людей, пользоваться различными языковыми средствами выразительности (пазы, интонации, ударения и т.п.). Успех такого выступления зависит и от его знаний, профессионального опыта, искренности, свободного владения материалом, самообладания, выдержки, правильного внешнего выражения своих чувств.

Существуют определенные требования к речи юриста, игнорирование которых отрицательно влияет на его профессиональный авторитет. Поэтому речь юриста должны отличать:

* грамотность, понятность, доступность смысла высказываний для любой категории граждан;
* последовательность, логическая стройность изложения, убедительность, правовая аргументированность со ссылками на различные факты, доказательства, правовые нормы;
* чистота речи – отсутствие в речи слов нелитературных, жаргонных, вульгарных;
* соответствие нравственно-этическим правилам и нормам поведения;
* экспрессивность, широкий диапазон эмоциональных средств воздействия: от подчеркнуто нейтральных речевых форм до эмоционально-выразительных высказываний, сопровождающихся вербальными средствами воздействия;
* вариативность высказываний: от приглашения к участию в общении до употребления фраз, наполненных категорическими требованиями в зависимости от различных коммуникативных ситуаций[[6]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt6).

Юристу, в ходе своей профессиональной деятельности необходимо постоянно совершенствовать навыки своего речевого поведения, повышать культуру общения.

Уместность высказываний, учет контекста и подтекста высказывания, отсутствие трудностей в письменной речи, вариативность интерпретации информации, хорошая ориентация в сфере оценочных стереотипов и шаблонов, множественность смыслов употребляемых понятий, метафоричность речи говорят о *вербальной компетентности* человека.

Знания, умения и навыки, относящиеся к речевой деятельности, являются важными составляющими коммуникативной компетентности и коммуникативной культуры, которую часто называют культурой речи.

**Характерные нарушения речи**

По манере речевого поведения следователь может судить об индивидуально-психологических особенностях человека, его воспитании, развитии, особенностях мышления, психических отклонениях и расстройствах. Расстройства речи, возникающие при ранениях, опухолях и других нарушениях мозга, называются афазиями.

***Афазия****–*нарушение речи, возникающее при локальных поражениях коры головного мозга доминантного полушария. Системное расстройство различных видов речевой деятельности.

В психологии описаны различные виды афазии (А.Р. Лурия):

* *динамическая афазия,* связанная с нарушением возможности строить фразы, хотя больной не ощущает трудности при повторе слов, названии предметов, в понимании языка;
* *сенсорная афазия*– утрата фонематического слуха, т.е. потеря связи между звуковым составом и значением слова;
* *семантическая афазия –*трудность находить слово и понимать семантическое отношение между словами (понимает слово «отец» и «брат», но не может понять, что означает «брат отца»);
* *эфферентная, моторная афазия –* разрушение структуры высказывания при сохранности отдельных слов (нарушен принцип последовательности).

В клинической психологии известны и***другие нарушения речи***:

* *персеверация* – многократная повторяемость высказываний полностью или частично;
* *логоррея*– повышенная речевая активность, перескакивание с одной темы на другую, когда говорящий не дожидается ответа на свои вопросы;
* *разорванность, бессвязность речи,* отсутствие в ней смыслового содержания при правильной внешней грамматической форме;
* *излишняя обстоятельность****,*** подробность, вязкость изложения;
* *резонерство, мудрствование****,*** беспочвенность и бесплодность рассуждения вплоть до их полной бессмысленности[[7]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt7).

Лица с такими нарушениями речи по закону освобождаются от дачи свидетельских показаний.

[[1]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt_ref1) Краткий психологический словарь /сост. Л.А. Карпенко; под общ. ред.
А.В. Петровского, М.Г. Ярошевского. − Ростов н/Д., 1998. − С. 229.

[[2]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt_ref2) *Конюхов Н.И.* Словарь - справочник по психологии. − М., 1996. − С. 88.

[[3]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt_ref3) *Бодалев А.А.* Восприятие и понимание человека человеком. − М., 1996. −
С. 88.

[[4]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt_ref4) *Каган. М.С*.Мир общения: проблема межсубъектных отношений. − М., 1988. − С. 283.

[[5]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt_ref5) *Гамезо М.В., Домашенко И.А.* Атлас по психологии: информационно-методические материалы к курсу «Общая психология»: учеб. пособие. − М., 1986 −
С. 105.

[[6]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt_ref6) См.: *Романов В.В.* Указ. соч. – С.387.

[[7]](https://nsportal.ru/vu/fakultet-pedagogicheskogo-obrazovaniya/osnovy-psikhologii/lektsiya-2-obshchenie-i-rech%22%20%5Cl%20%22ftnt_ref7) См.: *Леонтьев А.А., Шахнарович А.М., Батов В.И.* Речь в криминалистике и судебной психологии. – М., 1977. – С.18.